

KOMM IN UNSER TEAM

Praktikum Vertrieb(m/w/d)
Ort: Bochum



Know-How

Wir unterstützen dich mit unserem Know-How und zeigen dir neue Wege



Entwicklung

Wir sind agil, lösungsorientiert und offen für Neues



Mindset

Wir geben dir Input für deine persönliche Weiterentwicklung

01

Du **kommunizierst** gerne mit Menschen und hast kein Problem Erstkontakte per Textnachricht oder Telefon herzustellen.

02

Du **interessierst** dich für die psychologischen Aspekte, die beim Verkaufen greifen und bist **motiviert** deine Vorgehensweise stetig zu verbessern.

03

Du liebst **eigenständiges** Arbeiten, aber kannst auch im Team erfolgreich sein. Du bist engagiert, **proaktiv** und suchst nach Lösungen statt Problemen.

Wenn du nur **Kaffee kochen** willst, musst du woanders hin!

Aufgaben und relevante Themen:

Networking | Xing & LinkedIN | Vertrieb B2B | Texte für Anschreiben | Erstellung und Optimierung von Skripten | Akquise Online | Telefonakquise | Systematische Dokumentation | Recherche | Organisation von (Online-)Meetings

